



GOBIERNO DE PUERTO RICO
Banco de Desarrollo Económico para
Puerto Rico



Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico



Market Opportunities for Puerto Rico

Luis Burdiel Agudo, Presidente

Plan para Puerto Rico



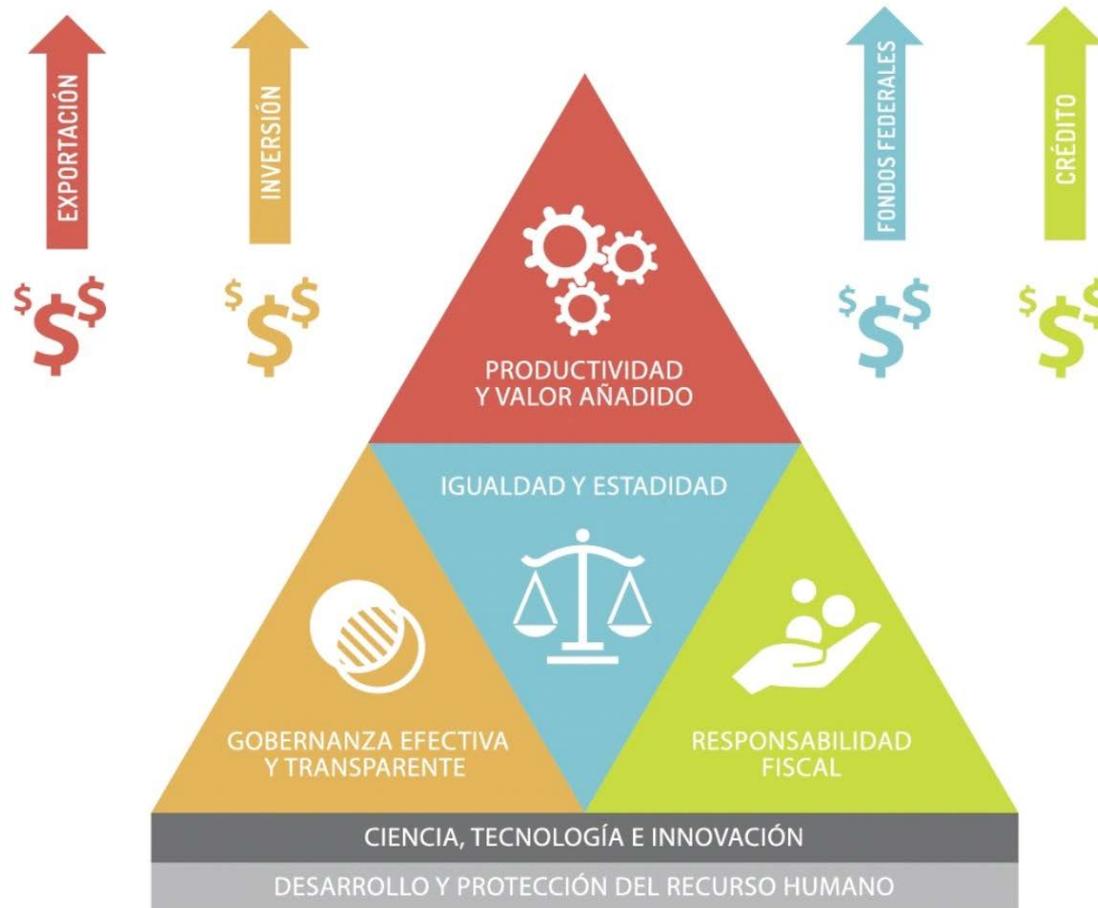
- Identificar la raíz del problema (2012)
- Mejores prácticas – Nacional e Internacional (2012-2013)
- Recorrer la Isla para identificar: (Pueblo por Pueblo 2013-2014)
 - ✓ Fortalezas
 - ✓ Necesidades
 - ✓ Aspiraciones
- Creación de un marco de trabajo
- Permitir participación amplia y estructurada para someter propuesta (2014-2015-2016)
- Establecer reglamentación y legislación para facilitar ejecución del Plan (2016-2017)

Dirección Fiscal y Económica



- Gobierno gasta más de lo que ingresa
- Invertir en tecnología – transparencia de la información financiera
- Facilitadores de la Empresa Privada
- Reducir las tasas contributivas, especialmente PYMES y B2B
- Revisar y evaluar todos los incentivos para que se traduzcan en beneficios tangibles. Eliminar los que no impactan. Ver los incentivos como un TODO.
- Transición hacia la economía de crecimiento – inversión de capital; creación de trabajos especializados
- Balancear estratégicamente la inversión de capital externo con ecosistemas de creación y fortalecimiento de empresas locales

MODELO PARA LA TRANSFORMACIÓN SOCIOECONÓMICA DE PUERTO RICO



Rol del BDE para Puerto Rico



➤ Cambio de Modelo – Cambio de Paradigma

- ✓ Hoy presta directamente: (mismo modelo durante los últimos 30 años)
 - Factores exógenos
 - Gobierno no puede llevar el proceso igual a una empresa privada
 - Capital amarrado a largo plazo
 - No se maximiza el uso de capital

Rol del BDE para Puerto Rico



➤ Creación de Nuevos Programas:

- ✓ EDBCI – Seaborne, Guayacán Funds, District Life, Parallel 18 (Incubadora)
- ✓ Productos de Garantía – convertirnos en un SBA local – Híbrido (7A - SBA Express - 504)
- ✓ *New Market Tax Credits* (NMTC)
- ✓ *Small Business Investment Company* (SBIC's) - \$1 = \$3
- ✓ Incubadoras de Negocio – Futuro
- ✓ Depósitos:
 - Industria de *Cannabis*
 - Clientes existentes
- ✓ *Merchant Loans*
- ✓ *Third Party Originations* (TPO's)

Integración y Sinergias



- Un solo ente bancario
- El *expertise* sigue estando en las unidades específicas de los programas – *Top Notch People*
- Maximización del *Back Office*
- Maximización de la tecnología
- Reducción de gastos operacionales
- *One Stop Shop*